

Visite d'un élevage poule pondeuse en "label rouge" organisée par Evalis Est

L'équipe commerciale Evalis Est a organisé une visite d'élevage de 3500 poules pondeuses "label rouge".

En raison des changements de législation sur les normes des pondeuses en cages, ainsi que du développement des ventes d'œufs plein air, la production d'œufs est insuffisante pour répondre au marché.

L'équipe commerciale EVIALIS Est a réagi en contactant l'ensemble de ses clients situés dans la zone de ramassage COCORETTE, pour leur proposer de visiter un élevage sous ce label.

L'équipe a ainsi organisé mi février, une visite de l'élevage de Pascal GRASSE, situé à FREYBOUSSE en MOSELLE. Il élève 3500 poules pondeuses sous "label rouge".



Une vingtaine d'éleveurs intéressés

Face à la conjoncture agricole difficile actuelle, les éleveurs sont en effet en recherche de valeur ajoutée.

Nous voulions donc leur présenter la démarche "label rouge " sur des élevages de 3500 poules, avec ramassage à la main, ou COCOLABEL sur 6000 poules.

Et l'illustrer concrètement, en organisant une visite d'un éleveur Evalis en "label rouge".

Vingt deux éleveurs ont répondu à cette invitation et sont donc partis pour une journée de visite de l'élevage de Pascal GRASSE.

Présentation de la filière COCORETTE

Après un café d'accueil, Bernard PARISSE, directeur COCORETTE EST, accompagné de son fils Benjamin, responsable technique, a pris la parole pour présenter les filières.

Il a tout d'abord retracé l'historique de COCORETTE, entreprise créée en 1983.

Il a ensuite présenté les différents types d'élevages:

- en "label rouge" avec 3500 poules en ramassage à la main,
- en "COCOLABEL" avec 6000 poules,
- et "plein air" avec de 10 à 3000 poules.

Des données techniques ont aussi été présentées tels que le type de bâtiments, la densité des animaux, le type de nids et de ramassage, la durée de travail, le parcours par poule et par atelier, les aliments utilisés...

Il a conclu sur des données économiques comme le montant d'investissement global, et la rémunération attendue.

Gérard WILIAM, fournisseur de matériel SKA (pondoirs et chaînes) a ensuite pris la parole, précisant à son tour les différents systèmes d'élevages et le coût des investissements.

Des données concrètes sur l'élevage

Pascal GRASSE a clôt les présentations par une description de son élevage et pu répondre aux diverses questions des éleveurs.

La visite a ensuite eu lieu. Sur place le fonctionnement du site a été expliqué. Les visiteurs ont pu voir des courbes de ponte.

Pendant le déjeuner, les éleveurs ont poursuivi les échanges avec Pascal GRASSE sur les aspects techniques et économiques de son élevage.

Au niveau économique en particulier, ils ont pu vérifier les chiffres très favorables annoncés par Bernard PARISSE. La preuve en est que Pascal GRASSE souhaite monter un deuxième bâtiment, dans les mêmes conditions de partenariat avec COCORETTE.

Des éleveurs fortement intéressés

Les éleveurs sont sortis ravis de cette journée, où ils ont pu échanger aussi bien avec l'éleveur, mais aussi les responsables de la filière COCORETTE, ou le fournisseur de matériel.

Et bien sûr également avec les commerciaux d'EVIALIS, leur fournisseur d'aliment, à l'origine de cette journée.

D'ailleurs une quinzaine d'éleveurs sont fortement intéressés par la mise en place d'un projet COCORETTE. Et des rendez vous ont été prévus sur la première quinzaine de février afin d'affiner les projets par exploitation.

Nous tenons à remercier vivement Didier DECROIX, qui dépend de l'usine de SORCY SAINT MARTIN, pour l'image professionnelle qu'il véhicule auprès des responsables COCORETTE EST. Et sans qui cette journée n'aurait pas pu avoir lieu.

Des remerciements également à Jean DAGES, David PETITHUGUENIN, Romuald NONNOTTE, technico commerciaux Evialis, et à Patrick CHANEL responsable EVIALIS volaille de la région Est Sud, pour leur implication dans ce projet.

Laurent AGAY
Animateur commercial
Evialis Est